

ВЛАДИМИР ЯКУБА

Отделы продаж. Команда. Лидерство.

Самый известный реалити бизнес-тренер в России. Спикер Года (2021), Бизнес-тренер года (2020). Четырежды признан лучшим в профессии. Обладатель статуса: Лучший эксперт по настройке отделов продаж в СНГ (в 2021 г.)

Автор 14 книг. Финалист книжной премии "Деловая книга года" на ПМЭФ. Провел обучение в 143 городах, 21 стране.

Эксперт в построении отделов продаж под ключ, вдохновляющему лидерству и работе с командой.

Ведущий программы «Кадры решают», участник реалити-шоу «Кандидат с Владимиром Потаниным» на канале ТНТ (российский аналог шоу «Apprentice с Дональдом Трампом»)

Выпускник трех специальностей с экономическим и гуманитарными дипломами, преподаватель MBA.



Тренинги Владимира проведены в 21 стране: Китай, Южная Корея, Япония, Германия, Италия, Чехия, Финляндия, Хорватия, Кипр, Казахстан, Беларусь, Украина, Азербайджан, Армения, Грузия, Узбекистан, Кыргызстан, Молдова, Турция и другие.

Предприниматель: Онлайн-академия продаж, Yakuba Consulting Group (Настройка отделов продаж), детский сад «Лидер-Кидс», Tom Hunt и др.

Среди клиентов: Сбербанк, ВТБ, Тинькофф, БКС-Премьер, Лукойл, Газпром, Росгосстрах, Ростелеком, Вымпелком, МТС, ОМК, Завод «Титан», А101, ПСК-6, Этажи, Золтор, Перспектива 24, Electrolux, KiberOne, РИВ ГОШ, MERZ, Abbott, Группа ГАЗ, КАМАЗ, Гэндальф, Эконива, Керхер, Сима-Ленд, Пенетрон, Миарторг, ВсеИнструменты.ру, OMC, SOKOLOV, Анстрем, Гринвей, Microsoft, высшие органы законодательной и исполнительной власти в регионах. Регулярно проводит консультации для топ-менеджеров, депутатов ГД.

ОБРАЗОВАНИЕ:

Нижегородский Государственный Университет, Экономический и Юридический факультеты. Высшая Школа Экономики, «Управление персоналом».

ОПЫТ:

В 2003 году Менеджер по работе с ключевыми клиентами в RC Group. Через год руководитель регионального офиса Human Power Strategic, затем департамент управления персоналом ОАО «МТС».

В 2006 году приобрел опыт работы в качестве эксперта по внутренней оценке топ-менеджеров.

С 2007 г. По н.в.– предприниматель, Tom Hunt и др компании, с 2020 г создан «Yakuba Consulting Group».

Профессиональный спикер. Владимир проводит открытые и online-семинары с участием до 17000 человек. Номинант книги Рекордов Гиннеса за самый массовый онлайн-тренинг в мире. Участник программ на Первом канале, ГТРК, ТНТ, МИР, Успех ТВ, Телеканал «Санкт-Петербург», Бизнес ФМ, Эхо Москвы, Москва ФМ и др. Автор публикаций: Forbes, Ведомости, Коммерсант, Управление персоналом, ШТАТ, Бизнес Журнал, Кадровик, Деловой квартал, ПроДеньги, Генеральный директор.

Родился в 1982 году в семье военнослужащего и учительницы музыки. Женат, воспитывает сына и дочь.

ТРЕНИНГИ

Дожим клиента: новые правила российских продаж
Продажи на максимум: как продавать день в день
Продажи в России в условиях жесткой конкуренции
Продажи X10: как продавать быстро, дорого и в удовольствие

КНИГИ

Дожим клиента
Как создать команду

Отдел продаж: от хаоса до системы
Продажник на всю голову

Самодисциплина 2.0
Сервис

ОНЛАЙН-ОБУЧЕНИЕ:

СверхПродажи
Отдел продаж №1
Продажи в мессенджерах

Instagram 147 000 подписчиков, **Youtube** - 57 000, **Telegram** - 8000, **TikTok** – 110 000

Полное описание программ, книг, онлайн-курсов доступно на сайте VladimirYakuba.ru

VladimirYakuba.ru

+7 901 8000 000

moscow@vladimiryakuba.ru

T.me/Vyakuba

@VladimirYakuba