Я РАЙДЕР

ТРЕНИНГ В ФОРМАТЕ «РЕАЛИТИ»

ВЛАДИМИР ЯКУБА

vladimiryakuba.ru
+7 901 800 80 00

01 ТЕМЫ

ПРОДАЖИ/ ПЕРЕГОВОРЫ

- Давим клиента новым уникальным торговым предложением
- Продаем на кислороде: как продавать день в день
- Продаем в новой реальности
- Продаем ХЗЧ: где начинаются быстрые деньги и их удовольствие
- Холодные звонки – мертвое дело? Крутые продажи с B2B
- Коммерческие переговоры: отстаиваем договорённости

ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

- Команда 2022 — как мотивировать?
- Вдохновляющие лидерство
- Харизма менеджера — как раскрыть личный и командный потенциал
- Управление собой и командой

ДЛЯ HR

- Команда 2022. Как мотивировать?
- Битва за кадры. Подбор персонала за 48 часов
- Харизатинг в 3-х измерениях

ДЛЯ АГЕНТСТВ НЕДВИЖИМОСТИ И ДЕВЕЛОПЕРОВ:

- Продажи недвижимости (для АН) — как продавать быстро и дорого
- Продажи недвижимости — сам(а) риелтор

ТЕМЫ КОРОТКИХ ВЫСТУПЛЕНИЙ

(до часа – 2 часа)

- Отдел продаж. Как построить и здесь повысить эффективность
- Как построить отдел продаж
- Я фрилэнс. Как сделать карьерный рост и зарабатывать больше
- Харизма менеджера — как раскрыть личный и командный потенциал
- Мышление и эмоциональный интеллект

Человеческие отношения других тем

Особенности / «главные фишки» тренинга

1. Разбираю на сцене участников (иногда зеркал несколько) – разбор структуры мышления и техник продаж. Обычно 10-20 минут с одним участником

2. Живые записи (шаблоны отделов продаж) и клипы с примерами

3. МОМ-эффект для исполнения песни #NAPSAK на сцене (Napsak – прослушать песню звезды в Видео) нужна или любая другая музыкальная композиция «Владимир Якубин. Тем Вадим рушены» доступные песни (не менее 4-х)

4. Фокусы (карантин)

5. Перепевка с участием зала (Караоке «Я продаю» на скринтоп)

6. Вариативный разбор возражений с одним из участников на сцене (его вариант – мой вариант)

7. «Четвящая» презентация (Формат Prezi)

По запросу участников:

1. Видеозвонки по ФИО к выездам на экран вместе с участником

2. Перепечка в WA (экспресс) с менеджерами компаний с выводом на экран

3. Фишки, что помогают ТВ Ералаш в продажах и самодисциплине с сопровождением акустической гитары (Нужна более подготовленная техническая поддержка)

И главное: гибкая подстройка тренинга под задачу клиента.

03 ГОНОРАР

Стоимость тренинга обсуждается с координатором тренинговых программ – **+7 901 800 0000**

Гонорар выплачивается полной предоплатой либо в рассрочку – 50% от общей суммы. Даты тренинг подтверждаются двумя днями

2. На поздние, чем за 3 (три) календарных дня до даты тренинга.

Подготовка

- Сложно готовит презентацию, либо пригласительные программу в детали за 2-3 дня до события для максимальной мотивации.
- По запросу сложно **готовлю опросник видео** с приглашением участников на тренинг. Для запроса достаточно отправить ссылку со своими пожеланиями.
- Интервью: Какие ожидания у участников? Какие проблемы? Какие вопросы хотят задать? Какие вопросы не хотят задать? Что такое Дубровский? Что такое Владимир Якуба, кроме того, что он – гений? Что такое Владимир Якуба, кроме того, что он – гений? Что такое Владимир Якуба, кроме того, что он – гений