

ВЛАДИМИР ЯКУБА

Лидерство. Персонал. Продажи.

35 лет. 12 лет в обучении.

Провел обучение в **102 городах, 14 странах.**

Предприниматель с шестью направлениями деятельности.
Бизнес-тренер №1 по продажам со сцены в формате «Реалити»: продает по громкой связи телефона прямо на тренинге. Самый известный в России специалист по хедхантингу. **Бизнес-тренер года.**

Автор 9 книг, 8 обучающих фильмов по лидерству, продажам, работе с персоналом.

Ведущий программы «Кадры решают», участник реалити-шоу «Кандидат с Владимиром Потаниным» на канале ТНТ (российский аналог шоу «Apprentice с Дональдом Трампом»)

Выпускник трех специальностей с экономическим и гуманитарными дипломами, преподаватель МВА.

Тренинги Владимира проведены в странах: Китай, Казахстан, Белоруссия, Украина, Азербайджан, Армения, Грузия, Узбекистан, Молдова, Турция и др.

Владелец Tom Hunt, Бизнес-Риэлти, Sales-script.ru, masspeople.ru, CVexecutive.com, podborkadrov24.ru

Среди клиентов: Сбербанк, Лукойл, Северсталь, Газпром, Home Credit, Альфа Банк, Росгосстрах, Вымпелком, Ростелеком, РИВ ГОШ, MERZ, Abbott, Группа ГАЗ, высшие органы законодательной и исполнительной власти в регионах РФ и т.д. Регулярно проводит личные консультации для топ-менеджеров, депутатов ГД.



ОБРАЗОВАНИЕ:

Нижегородский Государственный Университет, Экономический и Юридический факультеты.
Высшая Школа Экономики, «Управление персоналом».

ОПЫТ:

В 2003 году Менеджер по работе с ключевыми клиентами в RC Group. Через год руководитель регионального офиса Human Power Strategic, затем департамент управления персоналом ОАО «МТС».

В 2006 году приобрел опыт работы в качестве эксперта по внутренней оценке топ-менеджеров.

С 2007 г. – предприниматель.

Профессиональный спикер. Владимир проводит открытые и online-семинары с участием до 3000 человек.

Участник программ на Первом канале, ГТРК, ТНТ, МИР, Успех ТВ, Телеканал «Санкт-Петербург», Бизнес ФМ, Эхо Москвы, Москва ФМ и др.

Автор публикаций: Forbes, Ведомости, Коммерсант, Управление персоналом, ШТАТ, Бизнес Журнал, Кадровик, Деловой квартал, РгоДеньги, Генеральный директор.

ТРЕНИНГИ

Дожим клиента: 28 способов продавать день-в-день

Экспертные переговоры: 25 способов договориться

Мотивация без бюджета. Как завоевать сердца и разогнать «белок в колесе»?

Скрипты продаж: 105 продающих фраз

Профессия: Директор. Технологии управления командой.

Управление командой 3 в 1: найти, оценить, удержать

КНИГИ

Дожим клиента

Битва за кадры

Самодисциплина 2.0

Самотрудоустройство

Хедхантинг за 15 минут

Харизма и бизнес-презентации

ФИЛЬМЫ

Речь лидера

Секреты успешной карьеры:

Охота на клиента

Рекрутмент 2.0

Собеседование в деталях

Управление персоналом 3 в 1

[Полное описание программ, книг, фильмов доступно на сайте VladimirYakuba.ru](#)